

Recuperarea creanțelor devine o afacere tot mai profitabilă

de [Dana Banzea](#)

O firmă mică specializată poate obține un câștig de câteva zeci de mii de euro

Cabinetele de avocatură și firmele care se ocupă cu recuperarea creanțelor nu duc lipsă de clienți. Numărul și notorietatea acestora din urmă sunt însă strâns legate de succesele ulterior înregistrate de firmele respective. Cu siguranță, afacerea în sine este extrem de profitabilă.

În primul an de activitate, o firmă de profil poate avea un profit de câteva zeci de euro. Comisiunile practice variază între 6 și 12% din sumele recuperate, dar pot ajunge chiar și până la 19%, atunci când fie valoarea debitului este foarte mică, fie creanța este foarte veche.

"Nu se poate spune că acest gen de afacere nu este profitabil", a confirmat pentru Adevărul, Ramona Kolcze, asociat în cadrul KI&A, agenție specializată în colectarea și recuperarea creanțelor comerciale și civile de la rău-platnici. Profitul este consistent în acest moment și pentru că acest tip de business este oarecum la început. "În primele trei luni ale acestui an, cifra de afaceri s-a triplat comparativ cu tot anul trecut, iar profitul l-a depășit mult pe cel din 2006", ne-a declarat și Toader Marian, administrator al [Lex Grup Consulting](#), firmă specializată în același domeniu, prognozând totodată un viitor sigur al acestui tip de afacere. "Ascensiunea afacerii este direct proporțională cu nivelul investițiilor străine. Cu cât numărul finanțatorilor interni și externi va crește, cu atât și acest serviciu conex se va ridica. Plus că vin fondurile europene", ne-a precizat și avocatul Stroea Ioan.

Și legislația improprie dă de lucru firmelor specializate

Potrivit acestuia, numărul "țeparilor" din România este în continuă creștere, întrucât legislația cecului și a biletului la ordin a rămas neschimbată și nu s-au luat măsuri alternative pentru diminuarea gradului de risc. "Anul trecut am recuperat aproximativ două milioane de euro, cea mai mare sumă încasată într-un dosar fiind de 400.000 de euro", a declarat avocatul Stroea. Acesta spune că, în majoritatea cazurilor, gradul de succes (n.r.- sume ce sunt efectiv recuperate) este de circa 65%.

Comisiunile practice în acest domeniu variază, în funcție de nivelul creanței, dar și de vechimea ei. "Comisiunile practice variază între 9 și 19%. Procentul maxim se aplică sumelor mici - întrucât costurile sunt aceleași - sau în cazurile în care creanța este foarte veche", a precizat Kolcze Ramona.

Nivelul comisiunilor percepute este calculat și în funcție de bonitatea clientului. Cu cât aceasta din urmă este mai scăzută sau debitorul este aflat chiar în procedură de insolvență sau faliment, cu atât procentele solicitate sunt mai mari.

În cazul sumelor mici, firmele pot percepe și o taxă de operare a dosarului, de aproximativ 150 de euro, sumă ce trebuie achitată la preluarea "cazului".

Metode de recuperare a banilor

Modalitățile de recuperare a acestor creanțe sunt cele clasice, spun specialiștii în domeniu, și perfect legale, conforme cu Legea societăților comerciale și Legea contractelor. "Dacă debitorul este solvabil, sarcina este mai puțin dificilă. Putem pune poprire pe conturi sau avem posibilitatea de a executa anumite bunuri, imobile sau mobile", a precizat avocatul Ramona Kolcze, precizând că recuperarea sumelor este extrem de dificilă în cazul debitorilor aflați în stare de insolvență.

Cine sunt țeparii?

O firmă sau o persoană fizică apelează la o astfel de firmă sau la o casă de avocatură atunci când are de recuperat anumite sume de bani. Potrivit surselor citate, cel mai des întâlniți "țeparii" sunt prestatorii de servicii. De cele mai multe ori, aceștia înființează o firmă doar pentru a da un tun, după care dispar. "Recuperarea sumelor este cu atât mai dificilă în cazurile în care ai de-a face cu firme-fantomă", explică Toader Marian.

<http://www.adevarulonline.ro/articole/recuperarea-creantelor-devine-o-afacere-tot-mai-profitabila/309268>